

P R E S S E - I N F O R M A T I O N

Weitemeyer jetzt RICOH-Master für effizientes Kostensenkungskonzept.

Die Dirk Weitemeyer GmbH, Bürokommunikations- und IT-Spezialist aus Göttingen sowie autorisierter RICOH-Fachhändler, hat sich nach erfolgreichem Abschluss eines umfassenden Schulungsprogrammes zum *Ricoh 1=1 Pay Per Page-Master* qualifiziert. Dirk Weitemeyer und Thomas Rößler nahmen das Zertifikat heute im Rahmen einer feierlichen Übergabe von Natascha Ambrosy, Regional Sales & Consultancy Manager der Ricoh Deutschland GmbH, entgegen.

Die für die Master-Zertifizierung zu absolvierende Fortbildung befähigt RICOH-Partner zu einer betriebswirtschaftlich und organisatorisch orientierten ganzheitlichen Beratung von Unternehmen, bei der die häufig unkontrolliert gewachsenen Hardware-Strukturen nach spezifischen Kriterien analysiert und nutzungseffizient optimiert werden. Ziel ist eine möglichst homogene, bedarfsgerechte Systemlandschaft durch die Reduzierung oft nicht ausgelasteter Einzelplatzsysteme, wie Fax- und Kopiergeräte sowie Drucker und Scanner, zugunsten von Multifunktionsinseln. Die Folgen einer solchen Umstrukturierung sind u. a. die absolute Kostentransparenz sowie ein Einsparpotential an Gesamtbetriebskosten von bis zu 30 %.

Neben der Straffung des Hardware-Parks steht beim *Pay Per Page*-Lösungsmodell ein spezielles Finanzierungskonzept im Vordergrund. Die Dirk Weitemeyer GmbH bietet Kunden durch den Zugriff auf eine eigene Leasinggesellschaft, die Weitemeyer Leasing GmbH, ein Höchstmaß an vertraglicher Flexibilität, um auch kurzfristig auf

strukturelle Veränderungen im Unternehmen reagieren zu können. Die Finanzierung der Bürokommunikationssysteme umfasst dabei nicht ihren Kauf sondern die Nutzungsüberlassung der Geräte, bei der lediglich ein zuvor vereinbarter, einheitlicher Seitenpreis für sämtliche auf den Systemen produzierten Seiten zu zahlen ist. Und dies unabhängig davon, ob es sich um eine gedruckte, kopierte oder als Fax empfangene Seite handelt. Ebenfalls in den Seitenpreis integriert sind Kosten für den technischen Service, die Verbrauchsmaterialien wie z. B. Tonerkartuschen, sowie Ersatzteile.

Weitemeyer bietet das komplexe Analyse- und Beratungswerkzeug unter dem Namen „Preis Pro Seite – Das Kostensenkungskonzept“ an und erweitert damit die Service- und Beratungskompetenz seines Teams um einen wesentlichen innovativen Baustein.

Die Dirk Weitemeyer GmbH, 1988 gegründet, beschäftigt derzeit 22 Mitarbeiter und bietet dem Markt neben einem breit aufgestellten Spektrum an Beratungsleistungen ein umfangreiches Portfolio an Bürosystemen, Informationstechniken sowie Business- und Branchen-Software-Lösungen international namhafter Hersteller. Als dienstleistungsorientiertes Unternehmen verfügt Weitemeyer mit 12 Technikern über die größte Serviceorganisation der Branche in unserer Region.

Wörter: 337
Zeichen (mit Leerzeichen): 2.815

Foto: MAMBA Kommunikation

Übergabe des PPP-Zertifikates an Thomas Rößler und Dirk Weitemeyer, Dirk Weitemeyer GmbH (v. l.), durch Natascha Ambrosy, RICOH Deutschland GmbH (Mitte)

Göttingen, 28. September 2009

Dirk Weitemeyer GmbH:

Ansprechpartner: Dirk Weitemeyer
Karl-Arnold-Str. 17, 37079 Göttingen
Telefon: 0551 / 50 666-0
Telefax: 0551 / 50 666-22
e-Mail: info@weitemeyer.com
Internet: www.weitemeyer.com

Presse und Öffentlichkeitsarbeit:

MAMBA Kommunikation
Kolle + Weitemeyer GbR
Ansprechpartnerin: Claudia Weitemeyer
Karl-Arnold-Straße 17, 37079 Göttingen
Telefon: 0551 / 499 69-17
Telefax: 0551 / 499 69-18
e-Mail: cw@mamba-online.de
Internet: www.mamba-online.de